

# PIERRE ARANDYELOVITCH

Marketing | Communication | Event

## CONTACT

✉ pierre.arandyelovitch@gmail.com

in Pierre Arandyelovitch

## OBJECTIF

Dynamique, curieux, organisé avec un esprit analytique, ma volonté de relever de nouveaux défis m'a poussé à travailler dans le Marketing. Je bénéficie aujourd'hui de multiples compétences valorisées par différentes expériences en entreprise, ainsi qu'à l'étranger.

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES :

Octobre 2017 →  
Novembre 2017



### Technico-Commercial BtoB Isère/Savoie - ZEP Industries - France

Entreprise développant des produits chimiques de maintenance, de propreté et d'hygiène

- Création et gestion de nouveaux portefeuilles clients
- Objectif de vente 1er mois 2500€ - CA réalisé 4500 € (18 commandes clients)
- Organisation des plans de tournée (5 secteurs différents à gérer)
- Elaboration et mise en place de la politique tarifaire produit

Février 2017 →  
Juillet 2017



### Opérateur salle blanche équipe de nuit - StMicroélectonics - Crolles (38) - France

Entreprise qui développe, fabrique et commercialise des puces électroniques

- Approvisionnement des machines de production
- Test et vérification de l'état des machines de production
- Contrôle et vérification des produits durant les différentes étapes de production

Mars 2017 →  
Septembre 2016



### Assistant Chef de Produit - Salomon - Annecy (74) - France

Entreprise spécialisée dans les articles de sports plein air et de loisirs

- Participation à la création et au lancement des collections 17/18 (Lunettes, masques de ski...)
- Organisation, Suivi et Vente lors de salons professionnels et évènements sportifs
- Rencontre des distributeurs afin d'améliorer les opérations commerciales
- Suivi et développement des produits en lien avec le service R&D
- Réalisation d'outils marketing BtoB / BtoC (PLV, catalogues, visuels, tarifs...)
- Analyse du marché (veille concurrentielle, benchmark)

Septembre 2014 →  
Février 2015



### Assistant Marketing/Communication - Julbo - Longchaumois (39) - France

Entreprise spécialisée dans les lunettes de sport, masques et casques de ski

- Participation à la création des plans stratégiques de commercialisation
- Organisation, Suivi et Vente lors de salons professionnels et évènements sportifs
- Soutien pour la création des programmes web (site web, newsletters...)
- Montage et suivi des opérations d'animation commerciales BtoB / BtoC
- Analyse du marché (veille concurrentielle, benchmark)
- Organisation de la Julbo International Meeting 2015 (≈ 100 personnes)

Mai 2013 →  
Août 2013



### Business Developer / Marketing - Laponie Ice Driving - Marcoussis (91) - France

Entreprise leader dans les prestations haut de gamme de pilotage sur glace

- Contribution à l'écriture du plan stratégique de l'entreprise à long terme
- Gestion de nouveaux portefeuilles clients
- Réalisation d'étude de marché concurrentielle

Septembre 2010 →  
Juin 2012



### Assistant Manager rayon petite enfance - Kiabi - Saint Martin d'Hères (38) - France

Entreprise de distribution de prêt à porte pour toute la famille

- Management de l'équipe du rayon petite enfance (5/6 personnes)
- Optimisation Merchandising rayon petite enfance
- Gestion des stocks petite enfance

## COMPETENCES

Professional	Personel
Benchmarking	Curieux
Rédaction contenu Web	Determiné
Budgétisation	Fiable
Lancement Produit	Dynamique
Marketing Stratégique	Rigoureux
Gestion de Projet	Organisé

### Informatique:

Maitrise du pack office (Word, Excel, etc...)

Maitrise du pack Adobe (Photoshop, Illustrator)

### Langues :

Français : Langue maternelle

Anglais : Professionnel

Espagnol : Notion

## CURSUS SCOLAIRE

- 2016** • **Master en Marketing Opérationnel et Commercial**  
Equivalence : Maîtrise en Marketing Opérationnel et Commerce  
Ecole : INSEEC Business School - Chambéry (73) - France  
- Master 2 en échange au Columbia College à Chicago  
Option Marketing & Design - (Septembre / Décembre 2015)  
- Master 1 en Erasmus à Strathclyde University à Glasgow  
Option Marketing & Vente - (Janvier / Juin 2014)
- 2012** • **BTS Commercial Units Management**  
Equivalence : Baccalauréat en Management  
Ecole : ITEC BoisFleury - La Tronche (38) - France
- 2010** • **BAC STG - Marketing**  
Equivalence : Diplôme d'études collégiales (DEC)  
Ecole : Lycée Marie Reynoard - Villard-Bonnot (38) - France

## BENEVOLAT

### Judo Club of Crolles

- Remplacement Professeur (cours judo)
- Organisation Compétition
- Encadrement jeunes lors de stages
- Tenue du stand restauration

### Rugby department manager (INSEEC)

- Responsable des inscriptions
- Organisation des déplacements (matches)
- Gestion du matériel d'entraînement

### Le Jardin de la Rosée

- Récolte de fruits et légumes
- Emballage et stockage des produits récoltés

## EMPLOIS ETUDIANTS

- 2015**  
**2 mois** • **Employé dans le Batiment - Sopréma - Domène (38) - France**
  - Isolation et couverture de toiture (BtoB & BtoC)
  - Végétalisation de toiture
- 2012**  
**2 mois** • **Employé de production - Hager Groupe - Crolles (38) - France**
  - Fabrication d'alarmes et de capteurs de mouvements
  - Test des matériels produits
- 2010**  
**2 mois** • **Employé de commune - Ville de Crolles - France**
  - Organisation d'évènements (Fête Nationale)
  - Organisation de compétitions sportives

## MIEUX ME CONNAITRE



### Sport:

Judo : Ceinture Noir 1er Dan, compétition nationale  
9ème aux championnats de France par équipes junior 2010  
Rugby : 3ème ligne aile (n°7)  
VTT, Vélo de descente (DownHill)  
Randonnée, Trail, Running, Ski Alpin  
Co-pilote Rallye de la Drôme 2015



### Expériences à l'international :

6 mois en Ecosse - 2014  
4 mois en Australie - 2015  
4 mois aux Etats-Unis - 2015  
2 mois au Canada - 2017