

# Amalio Corsillo

Cellulaire: 514-893-3329 / [amalio.corsillo@gmail.com](mailto:amalio.corsillo@gmail.com)

## **PROFIL**

---

- Parfaitement trilingue (français, anglais et italien)
- Leadership et très bon esprit d'équipe
- Sens aiguisé des affaires
- Grande autonomie et excellente capacité d'adaptation
- Facilité à développer des liens rapidement
- Grand sens de l'organisation

## **EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE**

---

**AGENCE PF** **2018- présent**  
**Importateur de vins fins / Créateur de marques / Importateur de vins d'épicerie**

---

### ***Directeur commercial***

- Visite des succursales de la SAQ et agences dans les banlieues
- Visite de restaurants pour produits en IP
- Développement d'affaires en importation privée du marché corporatif, restaurateurs et particuliers et maintien de la clientèle
- Organisation de dégustation et représentation des produits
- Planification d'événements spéciaux à grande envergure
- Développement du marché des épicerie au niveau des bureaux chef - plano gramme de plusieurs vins en épicerie de grandes surfaces (Sobeys, Metro, Avril, Tau...)
- Participation active aux grands salons de vin (Québec et Europe)
- Participation à la sélection des vins lors voyage en Europe
- Consultant pour la planification stratégique et du plan d'affaires

**Global Wine & Spirits - Mediagrif Technologies** **2012- 2017**  
**Plateforme électronique pour producteurs et acheteurs**

---

### ***Gérant de comptes***

- Développer des activités en engageant des clients potentiels d'Italie, France, Europe est/ouest, Australie, Canada et États-Unis
- Fournit un service à la clientèle en mettant en œuvre des solutions alternatives au besoin
- Responsable des études de marché, de l'identification et de la croissance des opportunités dans des territoires déterminés pour assurer la croissance
- gestion du logiciel CRM
- Participation à des salons professionnels (locaux et internationaux)
- Développer le marché allemand

**Bulles, Blanc, Rouge** **2004- 2012**  
**Agence de vin, bière et spiritueux**

---

### ***Propriétaire***

- Représentation de divers producteurs de vin d'Italie et du monde pour la vente au secteur de la restauration en importation privée
- Développer des relations durables avec les clients
- Développement continue de nouveaux clients
- Recherche continuel de nouveaux produits

***Directeur régional pour le Québec***

- Gestion du bureau pour la province de Québec: 6 représentants commerciaux et 2 assistantes
- Développement de nouveaux comptes
- Développement d'une excellente relation avec la SAQ (régie des alcools du Québec)
- Organisation d'événements promotionnels et de conférences
- Organisation de dégustations pour clients commerciaux et personnels.
- Responsable de la vente auprès les clients : (restaurants, salles de banquets, bars, etc.)

---

***ÉDUCATION***

---

1984-1986	<b>Collège Dawson</b> Études sociales - Économie et science politique
1988-1991	<b>Concordia University</b> Baccalauréat en Économie

***Références fournies sur demande***